



Sanftes Ausbeulen

AUSSENHAUT-INSTANDSETZUNG – Professionelles Werkzeug für großflächige Schäden an Aluminium-Fahrzeugen VON ANDRÉ MÜLLER UND STEPHANIE NEUMEIER

Seit 1997 bietet die Carbon GmbH aus Eigeltingen-Heudorf (nahe Bodensee) umfassende Systemlösungen für die Karosserie-Instandsetzung. In den vergangenen Jahren hat sich das Unternehmen zunehmend auf das Ausbeulsystem Miracle konzentriert und dieses kontinuierlich weiterentwickelt.

KOMMENTAR



Günter Lakaff,
Geschäftsführer
K&L-Betrieb E. Kranz

» Der Ferrari 360 Spider zeigt, was mit modernen Werkzeugen wie dem Miracle-System alles fachgerecht instand setzbar ist. Man kann aber auch sagen, dass dies nur mit solchen professionellen Sets für die Aluminium-Reparatur wirklich funktioniert. Diese Technologie wird künftig noch weiter an Bedeutung gewinnen, da immer mehr Aluminium-Teile an den Fahrzeugen verbaut sind. Als besondere Vorteile des Miracle-Systems sehen wir dabei vor allem das einfache Anbringen und Entfernen der Aluminium-Bits sowie die guten Abstützungsmöglichkeiten bei großflächigen Beschädigungen. Die praktische Anwendung ist schnell zu erlernen – es ist einfach ein durchdachtes Paket vom Werkzeug bis zur Schulung. «

Bei dieser Reparaturmethode werden keine Neuteile verbaut, das Blech wird nicht überstreckt oder mit groben Schlägen bearbeitet, sondern behutsam rückverformt. Das Verfahren eignet sich für alle Arbeiten der Außenhaut-Instandsetzung – vom kleinsten Parkrempler bis zu großflächigen Schäden an Seitenwand oder Schweller. Die Carbon-Experten rechnen mit einer Zeitersparnis von bis zu 60 Prozent und einer dreifach höheren Wertschöpfung im Betrieb. Da an immer mehr Karosserieteile aus Aluminium verbaut sind, hat Carbon das Miracle-Konzept längst auch auf dieses Metall ausgeweitet. Für „Miracle AluRepair“ bekam die Carbon GmbH im vergangenen Jahr auf der IHM in München den Bundesinnovationspreis.

Wie leistungsfähig das System ist, zeigt ein Praxisbeispiel aus dem Eurogarant Karosseriefachbetrieb E. Kranz (Saarbrücken). Inhaber Günter Lakaff stand vor der Herausforderung, einen Ferrari 360 Spider mit Seitenschaden links instand zu setzen. Das Besondere: Der Kunde wollte ausdrücklich keine Neuteile verbauen lassen, um die Original-Karosseriestruktur des Aluminium-Fahrzeuges zu erhalten. Zudem hat allein die Tür einen Rohpreis von 2.500 Euro sowie eine teils extrem lange Lieferzeit. Wunsch des Ferrari-Fahrers war also eine Instandsetzung, die allerdings bereits eine Werkstatt der italienischen Sportwagenmarke als unmöglich bezeichnete. Lakaff nutzte die Chance, um das Miracle AluRepair auf Herz und Nieren zu testen. Das Ergebnis kann sich sehen lassen. Der Kunde attestierte ein einwandfreies Reparatur- und Lackierergebnis und war schlicht beeindruckt. ■

KOMMENTAR



Thomas Beck,
Geschäftsführer
Beck's Automobile

» Wir bei Beck's Automobile in Faulbach machen seit fünf Jahren Dellendrücken und haben frühzeitig die Grenzen dieser Technik festgestellt. Das Miracle ist für uns die ideale Lösung, diese Technik zu erweitern. Daher setzen wir seit zwei Jahren das System für Stahl ein. Eine immer größere Zahl von Fahrzeugen ist mit Aluminium-Bauteilen ausgerüstet, die eine andere Instandsetzungstechnologie benötigen. Deshalb haben wir nun auch das Miracle AluRepair im Einsatz.

Mit Miracle kann man Schäden richten, bei denen man ohne dieses System um einen Austausch nicht drumrum kommt. Diesen Vorteil muss man allerdings aktiv gegenüber seinen Kunden vermarkten. Wir tun dies mit dem Marketingkonzept, das bei Carbon mit zum Produkt gehört. Das Ergebnis sind neue Kundengruppen, die wir sonst nicht bekommen hätten: Beispielsweise sind es Autofahrer, die fiktiv abrechnen und eigentlich nicht reparieren lassen. Miracle ermöglicht eine kostengünstige Reparatur-Alternative, bei der vielfach die Kasko gar nicht genutzt werden muss und die damit verbundene Selbstbeteiligung und Beitragserhöhungen durch Hochstufung gespart werden können. Solche Autofahrer bedienen wir sehr viel – regionale Versicherungsvertreter empfehlen dies ihren Kunden aktiv. Das System sorgt für einen spürbaren Umsatzzuwachs bei uns. Das Set ist geleast und wir machen mit Sicherheit den zehnfach höheren Umsatz damit, als die Rate kostet. «